

# Disclaimer

As informações preparadas pela PBG como as perspectivas, projeções ou metas operacionais e financeiras, relativas aos negócios são previsões baseadas nas expectativas da administração em relação ao futuro da companhia.

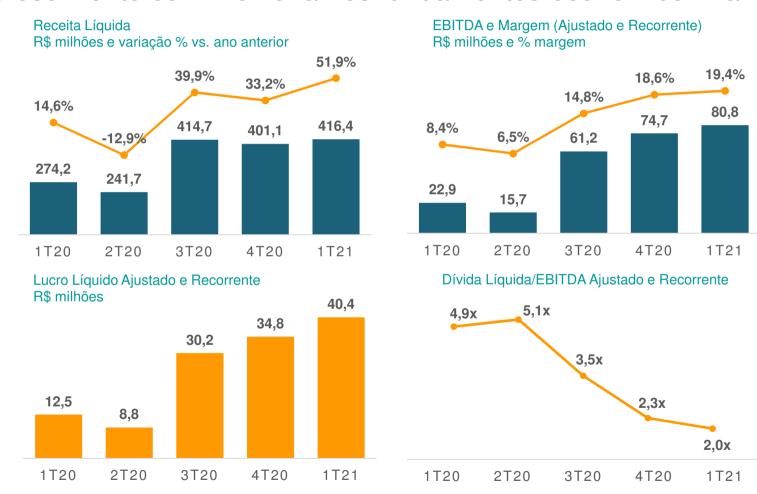
Considerações futuras não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e premissas. Estas expectativas dependem das circunstâncias que podem ou não ocorrer, bem como das condições dos mercados nacional e internacional, do desempenho econômico geral do País e do setor, que podem conduzir a resultados que diferem materialmente daqueles expressos em tais considerações futuras.





#### **Sumário 1T21**

# Portobello Grupo continua capturando oportunidades do mercado e entregando crescimento com melhoria nos fundamentos econômico-financeiros





Portobello Grupo

#### Revestir 2021

Grupo é protagonista na maior feira de revestimentos da América Latina, realizada em março no formato 100% digital

# UNLTD. EXPERIENCE.

- + 10000 inscritos
- + 5000 conectados
- + 3000 interações

Portobello

Revestir 2021

#### Participação do Portobello Grupo

- Lançamento da Coleção 2021 Unlimited Experience da Portobello e da Coleção Match Sempre On da Pointer
- Participação na plataforma da Revestir com divulgação do novo portfólio
- Plataforma exclusiva de transmissão dos eventos do Grupo, com palestras, talks e encontros online gratuitos, além de tour virtual 360º pela fábrica da Portobello
- Lançamento da 2ª edição da Mostra Unlimited





## **Destaques**

#### Entrega consistente do 1T21 com crescimento vs. 1T20 e avanço vs. 4T20, superando as perspectivas comunicadas no 4T20

#### Perspectivas 1S21

- Mercado segue favorável e setor de construção civil continua aquecido
- Segunda onda da pandemia: foco em vendas remotas e contato direto com rede de especificadores
- Crescimento de Receita Líquida vs. 1T20 em linha com o reportado no 4T20 vs. 4T19
- · Varejo como um dos pilares de crescimento do negócio e ganho de market share
- Manutenção da Margem Bruta no nível do 4T20, apesar da major pressão inflacionaria sobre custos (aumento de custos energéticos), com aumento de precos, melhoria de *mix* e produtividade fabril
- · Continuidade gestão rigorosa de custos e despesas
- Foco em projetos estratégicos: Crescimento no varejo com ampliação da rede de lojas Portobello Shop, ampliação da planta de Tijucas, expansão da Portobello América
- · Prioridade na gestão de capital de giro. especialmente gestão de fornecedores, melhoria da carteira de clientes e pequenas correções em estoques
- Foco na melhora do perfil da Dívida e monitoramento e manutenção da relação Dívida Líquida/EBITDA



#### Entrega 1T21

- Cielo (Valor): 19,4% vs.1T20
- ABRAMAT (Valor): 15,5% vs.1T20
- ANFACER (Volume): 21,5% vs. 1T20



**Despesas** 

CapEx

- Forte crescimento de Receita Líquida, progredindo 51,9% vs. 1T21
- · Crescente atuação como Varejo com crescimento de Receita Líquida 50,3% vs. 1T21, notadamente através das lojas próprias



- Margem Bruta de 42,9%, com melhoria de 8,2 p.p. vs. 1T20 Custos e
  - Despesas Operacionais de 27,2%, 4,4 p.p menor que 1T20
  - EBITDA de R\$ 80.8 MM, crescimento de 253.3% vs. 1T20 (R\$ 57.9 MM), Margem EBITDA de 19,4%, melhoria de 11,1 p.p. vs. 1T219



• Investimentos de R\$ 79.2 MM, dos quais 21% destinados ao aumento de capacidade produtiva e expansão de loias próprias



- Capital de Giro de R\$ 229.4 MM, R\$ 31.4 MM menor que 1T21
- Reducão de 42 dias no CCC vs. 1T21 para 35 dias
- Divida Líquida de R\$ 467,4 MM, em linha com 1T21
- Dívida Líquida/EBITDA reduziu de 4,9x no 1T20 para 2,0x no 1T21





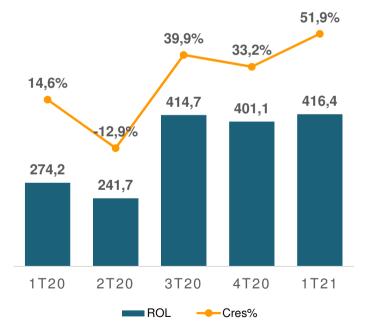


## Receita Líquida e Lucro Bruto

Melhor primeiro trimestre, com crescimento de Receita Líquida e progressão da Margem Bruta, reposicionando a rentabilidade do Grupo

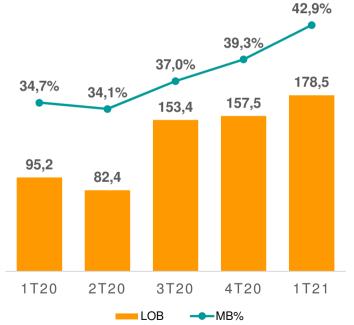


Receita Líquida R\$ milhões e variação %



Lucro Bruto e Margem Bruta (Ajustado e Recorrente)
R\$ milhões e variação % | % e variação p.p.





# Receita Líquida por Segmento

Forte desempenho do Grupo tanto no Mercado Interno como no Externo, com todas as Unidades de Negócios apresentando crescimento de duplo digito no 1T21



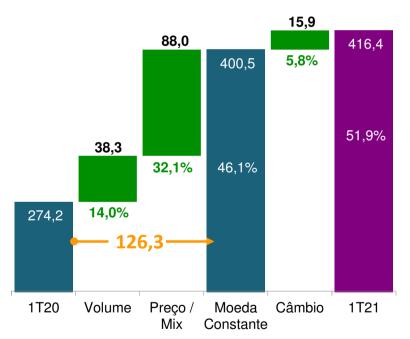


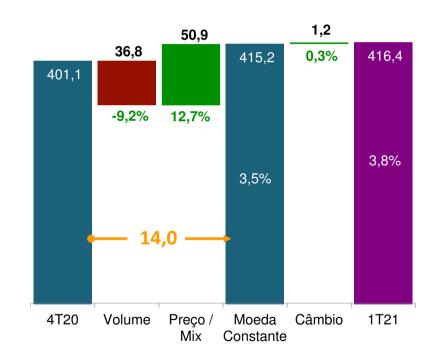


#### Drivers da Receita Líquida

Crescimento suportado pela maior atuação como varejo, aumento de volume acima do mercado, melhor gestão de preços e *mix*, e câmbio favorável nas exportações











# **Margem Bruta por Segmento**

Maior rentabilidade suportada por ganho de Margem Bruta em todas as Unidades de

Negócios, com destaque para Pointer e Portobello América







#### **Drivers** da Margem Bruta

Ganho sustentável na Margem Bruta no 1T21, em função de aumento de preços e melhoria de mix acima da pressão de custos, combinado com câmbio favorável

Lucro Bruto e Margem Bruta (Ajustado e Recorrente)
R\$ milhões e % da Receita Líquida



\*PNoC (Pricing Net of Cost)





175,2

42.9%

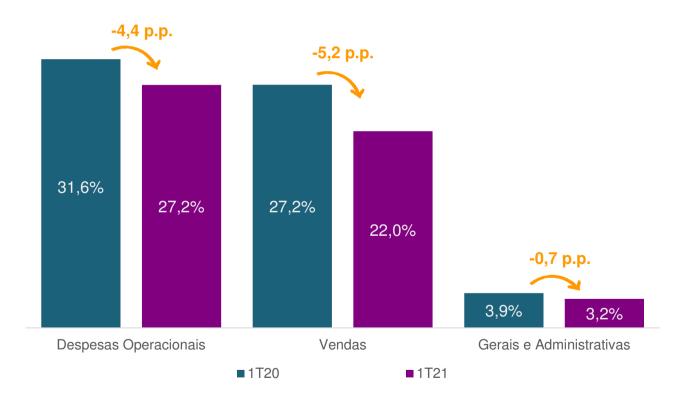
1T21

## **Despesas Operacionais**

Disciplina na gestão e rigor nas escolhas resultou em diluição das Despesas de Vendas e G&A como percentual da Receita Líquida



Despesas Operacionais Ajustada e Recorrente R\$ milhões e % sobre Receita Líquida



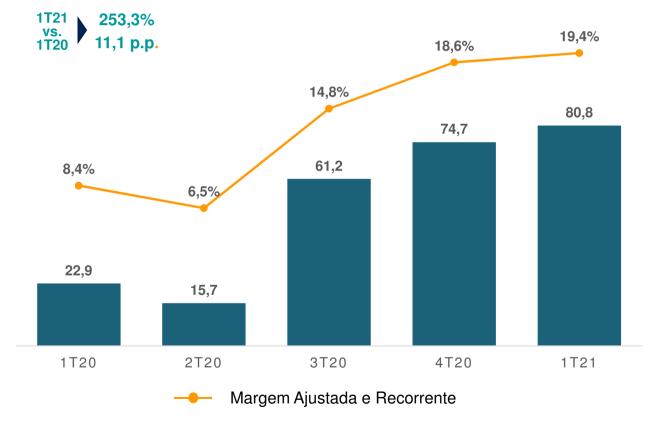
#### **EBITDA**

# Crescimento de EBITDA nos últimos 3 trimestres, com progressão da Margem EBITDA em função da melhoria da Margem Bruta e disciplina na gestão de Despesas



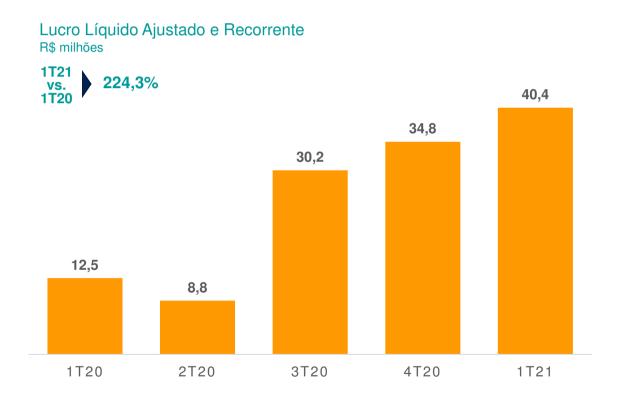


R\$ milhões e variação % | % e variação p.p.



## Lucro Líquido

Crescimento no Lucro Líquido devido ao maior EBITDA, menor custo financeiro (redução Dívida Líquida e juros) combinado com menor alíquota efetiva de impostos

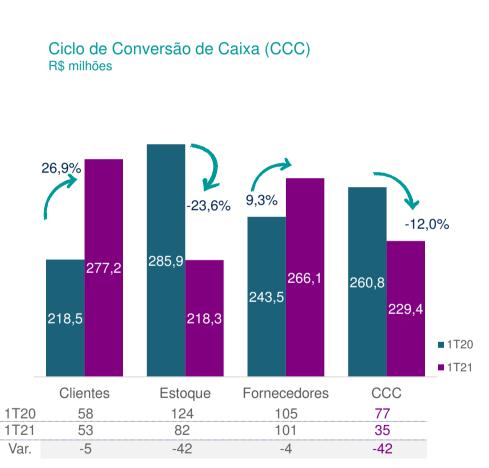


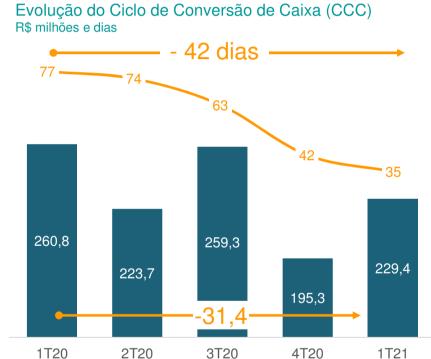




## Capital de Giro

Redução no Capital de Giro e CCC devido foco na otimização de estoques, gestão estratégica de fornecedores e redução efetiva do prazo/inadimplência de clientes





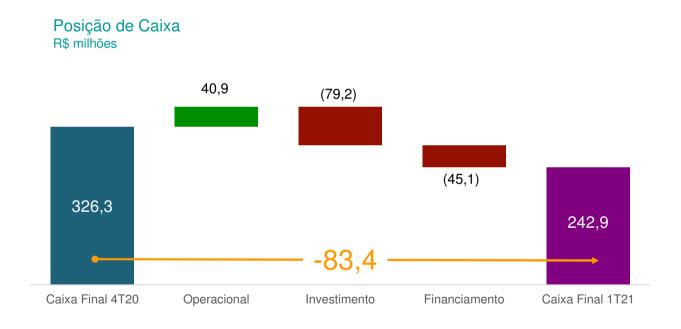


Portobello Grupo

#### Fluxo de Caixa

Redução na posição de caixa devido antecipação do pagamento de dividendos e investimento no programa de recompra de ações





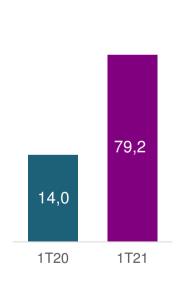


#### **Investimentos**

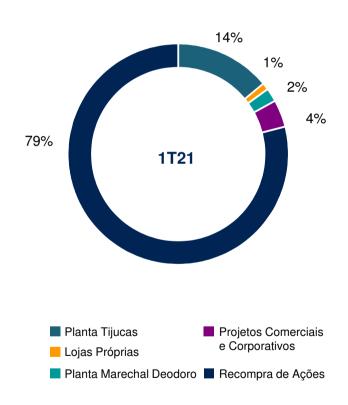
Investimentos focados no programa de recompra de ações, aumento de capacidade produtiva e expansão de lojas próprias

Investimentos R\$ milhões

465,7%



Composição dos Investimentos





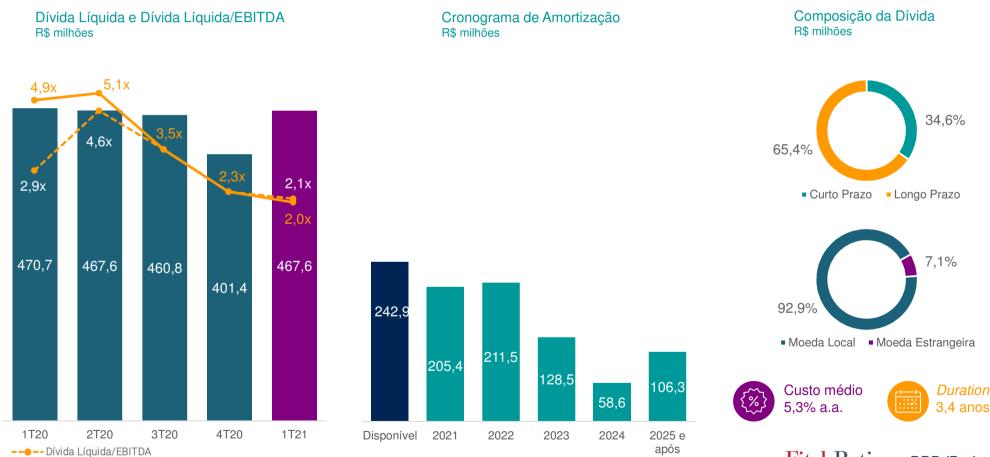
Portobello Brasília



Reforma de Lojas

# Dívida Líquida

Redução da Dívida Líquida e da Alavancagem Financeira para menor nível nos últimos 5 anos devido aumento do EBITDA e melhor gestão do Capital de Giro

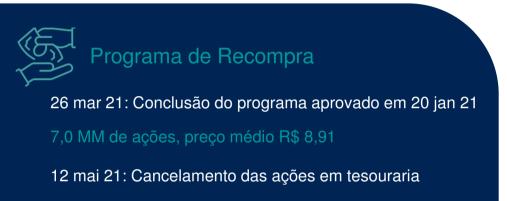




FitchRatings BBB (Bra)

## Mercado de Capitais

PTBL3 acima do IBOV e com aumento no volume de negociações. Dividendos com 6,11% de *yield.* Programa de recompra concluído e ações em tesouraria canceladas





Proposta AGO Distribuição de R\$ 60,9 MM

21 fev 21: Antecipação de R\$ 17,3 MM

13 mai 21: Pagamento de R\$ 43,6 MM

Remuneração total 2020 Dividend yield 6,11%





#### **Perspectivas 2T21**

## Ambiente de mercado segue favorável, desempenho operacional em linha com 1T21





- No curto prazo o mercado de construção civil deve continuar aquecido
- Receita do Liquida do 2T21 com crescimento significativo vs. a base de comparação fraca do 2T20
- Receita do Liquida do 2T21 com termos absolutos similares ao 1T21
- A evolução das taxas básicas de juros poderá afetar as projeções de crescimento da economia e perspectivas do mercado imobiliário no médio/longo prazo



- Manutenção da Margem Bruta por volta de 40,0%, apesar da forte pressão inflacionária sobre custos (principalmente energéticos e materiais importados), através de aumento de preços, melhoria de mix de produtos e produtividade fabril
- Manutenção da gestão rigorosa de custos e despesas operacionais



 Foco em projetos estratégicos: Crescimento no varejo com ampliação da rede de lojas Portobello Shop, ampliação da planta de Tijucas, expansão da Portobello América



- Manutenção da relação Dívida Líquida/EBITDA em torno de 2,5 vezes o EBITDA Ajustado e Recorrente
- Disciplina na gestão financeira, da otimização do Ciclo de Conversão de Caixa e da preservação da liquidez







#### Relatório de Sustentabilidade

Construindo conexões transparentes, inspiradoras e engajadoras através das nossas relações, do nosso jeito de fazer negócios e da nossa participação na sociedade

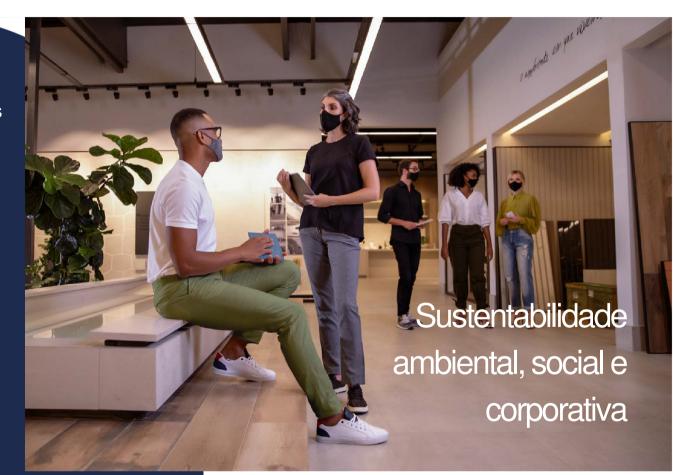


Acreditamos que as avaliações através dos fatores ESG incentiva os investimentos sustentáveis, aumenta a confiança no mercado de capitais e gera mais valor para a sociedade

Somos comprometidos com a transparência e a melhoria contínua na geração e divulgação de informações relevantes para a sustentabilidade ambiental, social e econômica

Acesse nossas informações através do Relatório de Sustentabilidade disponível no site:

https://www.portobello.com.br/sustentabilidade



#### Pilares da Sustentabilidade

Construindo conexões transparentes, inspiradoras e engajadoras através das nossas relações, do nosso jeito de fazer negócios e da nossa participação na sociedade



Nos preocupamos com o bemestar de nossos colaboradores e das pessoas ao nosso redor, colaborando para a construção de comunidades sustentáveis e diversas



Todos os produtos Portobello são produzidos de forma sustentável, respeitando a biodiversidade e o uso de recursos naturais



No Portobello Grupo, acreditamos que só é possível crescer juntos. As oportunidades existem para todos e compartilhamos riscos, resultados e valores éticos

































#### Pilares da Sustentabilidade

Construindo conexões transparentes, inspiradoras e engajadoras através das nossas relações, do nosso jeito de fazer negócios e da nossa participação na sociedade



3.607 Empregos diretos

16% Redução acidentes totais em 2020

Doação de produtos equivalente ao atendimento de 1000 casas populares

Atendimento à 250 crianças e adolescentes através do Programa Crescer e Coral Anjos Luz















Programa recuperação jazidas próprias e de terceiros

100% circuito fechado da água de uso industrial

100% matriz energética limpa

Programa Resíduo Zero











Inovação: Porcelanato, material sustentável com características técnicas mais adequadas para uso como revestimentos

Pioneirismo: Lastras Portobello

88% Clientes satisfeitos

Selo RA 1000, Reclame Aqui pelo 3° ano consecutivo













