

Disclaimer

As informações preparadas pela PBG como as perspectivas, projeções ou metas operacionais e financeiras, relativas aos negócios são previsões baseadas nas expectativas da administração em relação ao futuro da companhia.

Considerações futuras não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e premissas. Estas expectativas dependem das circunstâncias que podem ou não ocorrer, bem como das condições dos mercados nacional e internacional, do desempenho econômico geral do País e do setor, que podem conduzir a resultados que diferem materialmente daqueles expressos em tais considerações futuras.



Agenda

- 1 Visão de Mercado
- 2 Desempenho Operacional e Financeiro 3T23
- 3 Atualização Projetos Estratégicos
- 4 Perspectivas 2023
- 5 Perguntas e Respostas

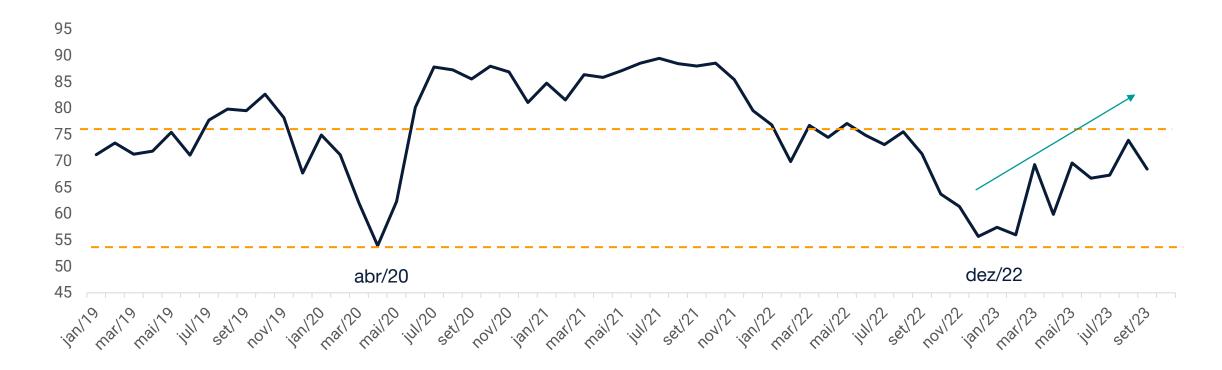


Desempenho do Mercado Brasileiro (Revestimento Cerâmico)

O setor de revestimento cerâmico mantém tendência de recuperação

Evolução Mercado Cerâmico Total (Milhões m2)

Janeiro 2019 a Setembro 2023

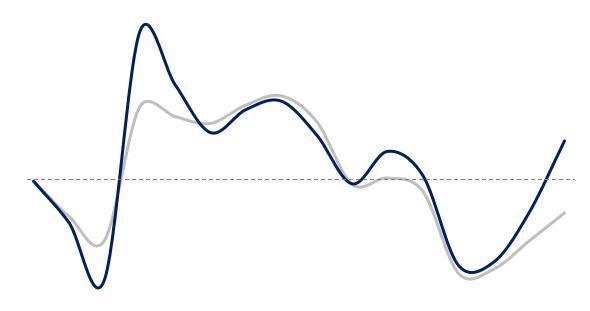


Fonte: Anfacer

Mercado vs. PBG

PBG apresenta desempenho acima da média de mercado, com tendência de retomada aos patamares normalizados pré-pandemia

Evolução base 100 do volume mercado e PBG



---Mercado ---PBG

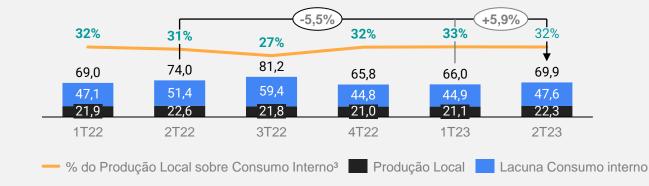


¹ Volume mercado brasileiro, fonte: Anfacer. ² Volume de vendas PBG Brasil

Mercado vs. PBG

Setor de revestimentos cerâmicos nos Estados Unidos também passa por momento de ajuste

Consumo de Revestimentos Cerâmicos (TCNA)¹ Volume em milhões de m²



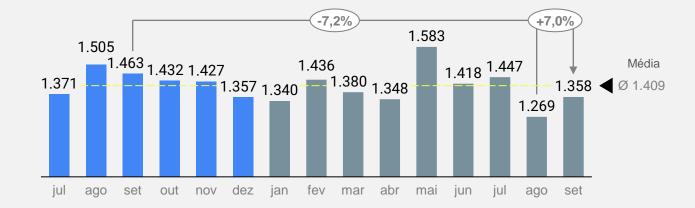
Consumo (TCNA)

• Volume: 5,9% 2T23 vs.1T23

Produtor local +5,5% 2T23 vs.1T23

• Importação: 6,1% 2T23 vs.1T23

Housing Starts²Volume anualizado e ajustado pela sazonalidade



Housing Starts

• Retomada de 7,0% em setembro comparado ao mês anterior, porém ainda com queda de -7,2% comparado ao mesmo período de 2022.

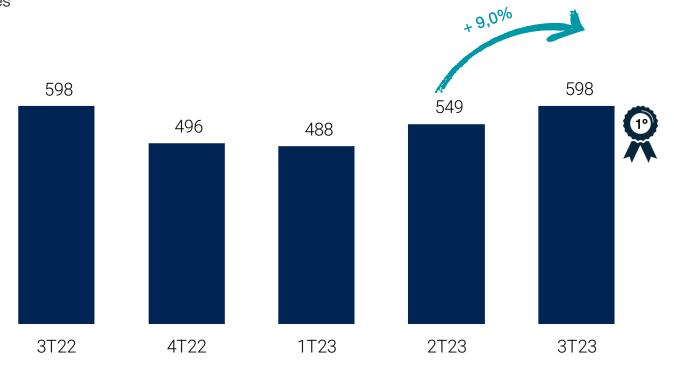
¹ Fonte: Tile Council of North America; ³ Fonte: U.S. Census Bureau. Valores em milhares. ³ Consumo interno equivale a soma da produção + importação - exportações.



Receita Líquida

Receita Líquida supera recorde do 3T22, impulsionado principalmente pelo varejo e mercados internacionais

Receita Líquida R\$ milhões



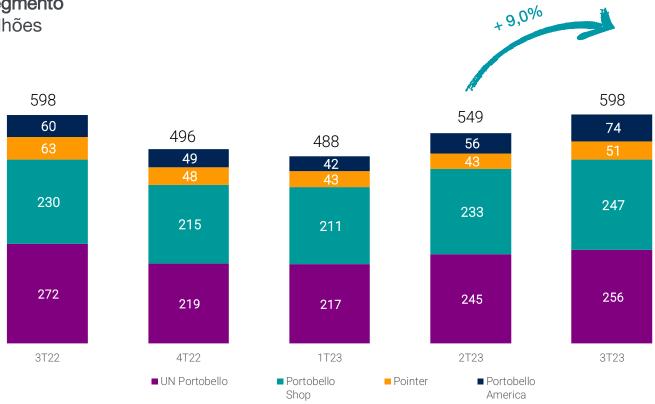


Evolução positiva sequencial dos negócios do Grupo, apesar de cenário de mercado ainda inferior ao 3T22.

Receita Líquida por Unidade de Negócio

Crescimento sequencial de receita em todas as unidades de negócio

Receita Líquida por segmento R\$ milhões





UN Portobello: Melhor resultado do ano, destaque no mercado interno

Portobello Shop: Recorde de receita devido a consistência na execução da estratégia de negócio

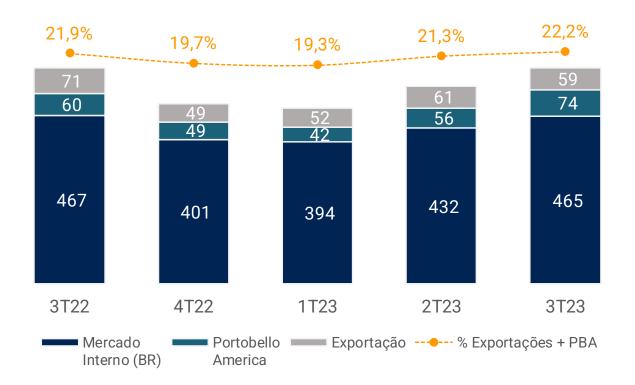
Portobello America: Recorde de receita líquida, atingindo quase R\$ 74 milhões no trimestre

Pointer: Melhor receita do ano

Receita Líquida por Segmento

Avanço da internacionalização, atingindo 22,2% de receitas em mercados internacionais do Portobello Grupo

Participação na Receita Líquida R\$ milhões | % sobre a Receita Líquida





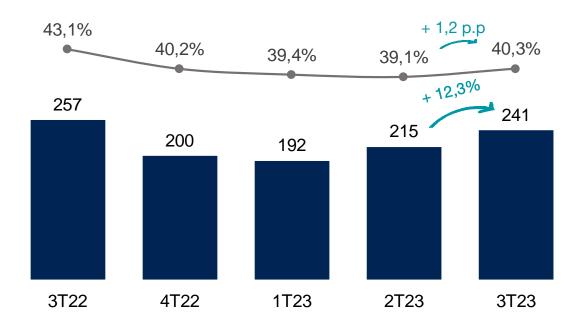
O Portobello Grupo exporta para mais de 60 países.

Destaque para o crescimento das receitas de mercados internacionais além do aumento das vendas no mercado brasileiro.

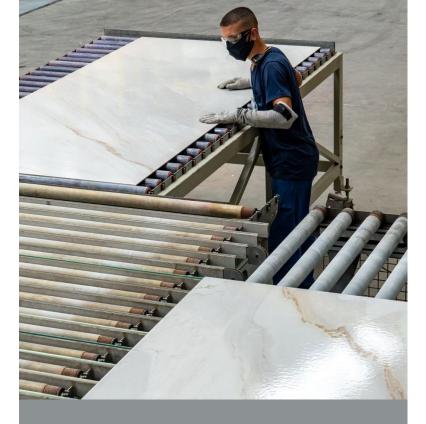
Lucro Bruto e Margem Bruta

O Lucro Bruto também apresenta crescimento comparado aos trimestres anteriores, com incremento da margem

Lucro Bruto e Margem Bruta (Ajustado e Recorrente)
R\$ milhões e margem %





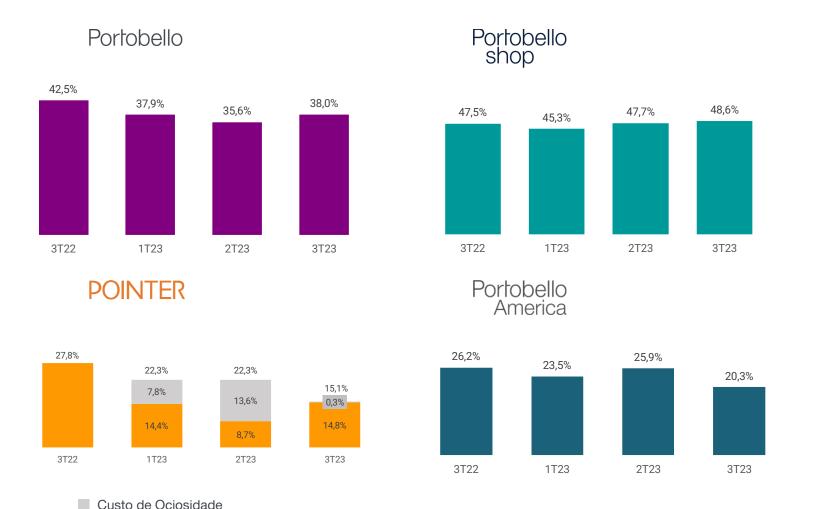


Crescimento do Lucro Bruto e da Margem Bruta, devido ganhos de produtividade e pela redução do custo de ociosidade com a reativação dos fornos da Pointer

Margem Bruta por Unidade de Negócio

Importantes avanços nas Unidades de Negócio indicam um cenário mais positivo de mercado e na estratégia da Companhia

Lucro Bruto e Margem Bruta (Ajustado e Recorrente) R\$ milhões e margem %





UN Portobello: Melhoria da margem bruta, devido a melhor mix de vendas

Portobello Shop: Maior margem trimestral da história, com melhoria do mix e evolução das lojas próprias

Pointer: Incremento da margem bruta, devido a redução do custo de ociosidade

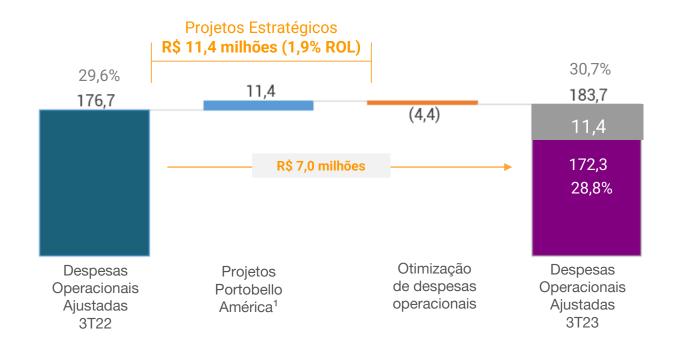
Portobello America: redução da margem principalmente em virtude de maior concentração de vendas para *Home Centers*

Despesas Operacionais

Disciplina na gestão de despesas, preservando os avanços estratégicos

Despesas Operacionais Ajustada e Recorrente

R\$ milhões e % sobre Receita Líquida



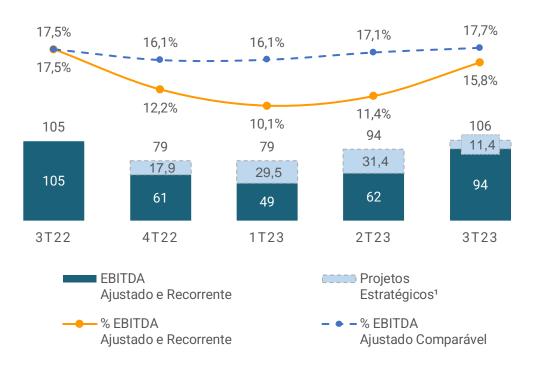


¹ Investimentos estratégicos Portobello América: considera as despesas incrementais relacionadas a etapa de estruturação dos times em preparação ao *ramp-up* da nova fábrica

EBITDA ajustado e recorrente e Comparável

A Margem EBITDA comparável, excluindo efeitos dos investimentos em projetos estratégicos, seria mantida em patamar de 17,7% e EBITDA Ajustado e Recorrente apresenta evolução positiva no último trimestre

EBITDA e Margem (Ajustado e Recorrente) e Comparável R\$ milhões e % sobre Receita Líquida

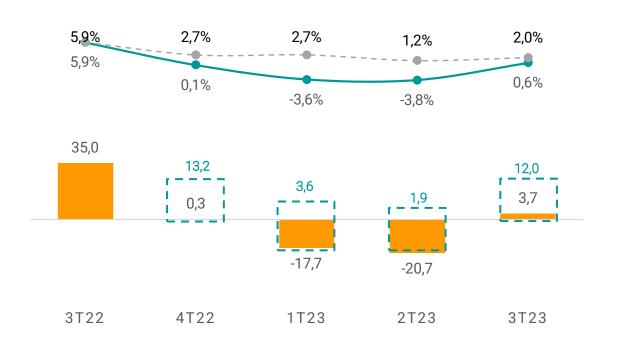




Lucro Líquido

O Grupo reporta um lucro líquido ajustado e recorrente de R\$ 3,7 milhões O resultado comparável¹ de lucro líquido seria R\$ 12,0 milhões no 3T23.

Lucro Líquido Ajustado e Recorrente R\$ milhões e % da Receita Líquida



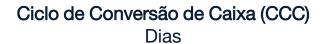
¹ Estimativa de Lucro Líquido comparável exclui o efeito das despesas de investimentos estratégicos na Portobello Shop e America, considerando alíquota de IR de 28%.



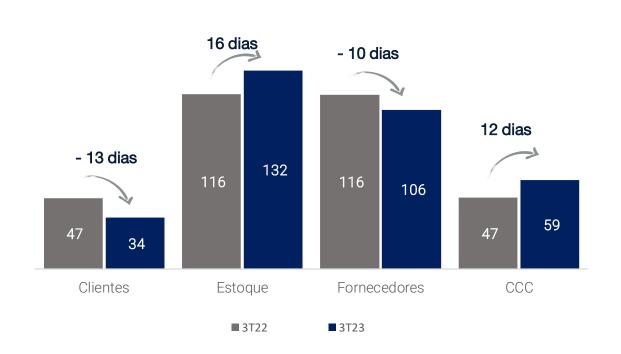
² Maiores detalhes dos ajustes não-recorrentes estão explicados no release de resultados

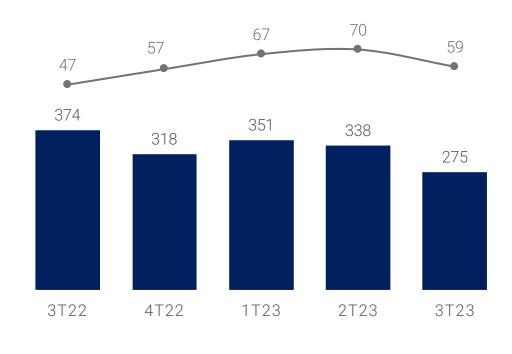
Capital de Giro

- O Capital de Giro teve uma melhora significativa comparado ao 3T22 e 18,5% melhor do que 2T23.
- O Ciclo de Conversão de Caixa apresentou aumento de 12 dias em relação ao 3T22.



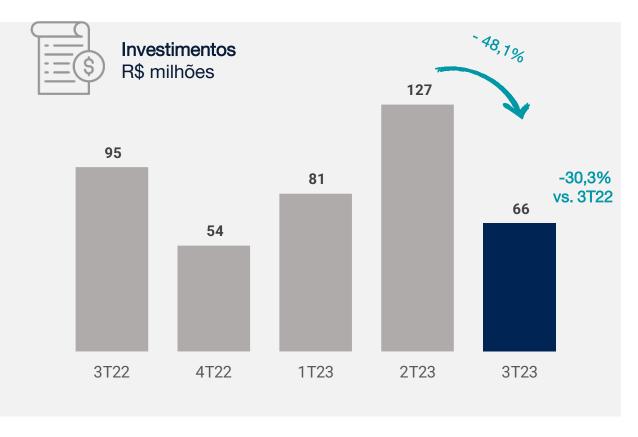
Evolução do Ciclo de Conversão de Caixa (CCC) R\$ milhões e dias

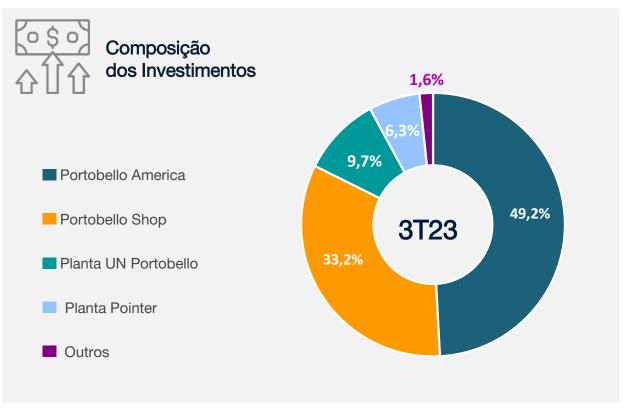




Investimentos

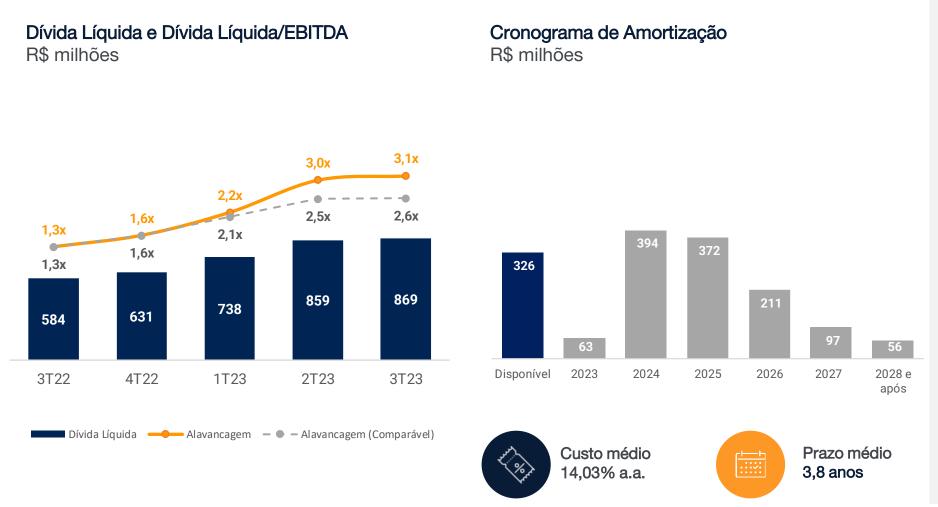
Manutenção do plano de investimentos estratégicos na Portobello America e Portobello Shop via ampliação da nossa rede de varejo especializado com lojas próprias e transformação digital

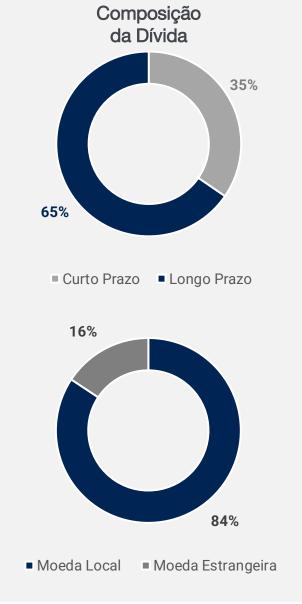




Dívida Líquida

Nível de alavancagem suportando plano de investimentos estratégicos, circunstancialmente acima do planejado, porém com expectativa de retorno a patamares prudenciais até o final do ano











Portobello Shop





Desempenho da Unidade de Negócio

R\$ 247 milhões

de Receita Líquida no 3T23 Crescimento

de **7,2%** vs. 3T22

Same Store Sales

2,0%

vs. 3T22



Lojas Abertas

149 lojas

125 franquias | 24 lojas próprias

Desempenho das lojas próprias

45,3% da receita da unidade Shop

+8,4% nas vendas vs. 3T22 6,1% Same Store Sale **87,3%** NPS



Portobello America

Consolidação de um importante marco na história da Companhia

Fortalezas do Projeto |

Posicionamento Portobello como marca global

Valorização da produção local | Made in US |

Diversificação do risco do negócio do Grupo

Competitividade energética (gás de xisto)

Menor exposição ao frete internacional

Complementariedade do mix de produtos exportado pelo Brasil

Evolução da capacidade da fábrica nos Estados Unidos

Fase 1: ~3,6 milhões de m² + Peças Especiais (~550k m²)

Investimento: ~U\$ 40 milhões (já adquiridos)

Início da operação: Julho/23 primeiro forno | Forno de *Special Pieces* em instalação, com início previsto para **1T24**

Fase 2: atingindo capacidade total de ~7,2 milhões de m² + Peças Especiais (~1,1 milhão m²)

Investimento: ~U\$ 40 milhões

Duplicação da capacidade refletindo em ganho de escala e maior diluição dos custos, com início previsto para 1T25.

Início das

Investimento estimado 1 Visão econômica			operações			
2021	2022		2023	20/jul	2024 - 2028	
Kick-off	Construção da fábrica	Equipamentos	Estruturação			Total estimado
	U\$ 90 milhões	~U\$ 40 milhões	~U\$ 15 milhões	~U\$ 40 milhões		~ U\$ 200 milhões
Engajamento do projeto, com contratação de consultoria	Investimento realizado pela Oak Street através de um contrato de Built-to-Suit (BtS)	Compra de máquinas e equipamentos para a fase 1 do projeto	Despesas com construção de times e <i>ramp-up</i> da demanda para o início da produção	equipar	Compra de máquinas e equipamentos para a fase 2 do projeto	
	Arrendamento	Capex	Despesas	Capex		

Portobello America

Evento oficial de inauguração aconteceu nos dia 14 e 17 de outubro

Stakeholders de vários setores prestigiaram o evento de apresentação das instalações e início oficial da nova fábrica Portobello nos Estados Unidos, uma das mais modernas do mundo.



+ de 70 clientes do país



Líderes governamentais



Representantes do setor



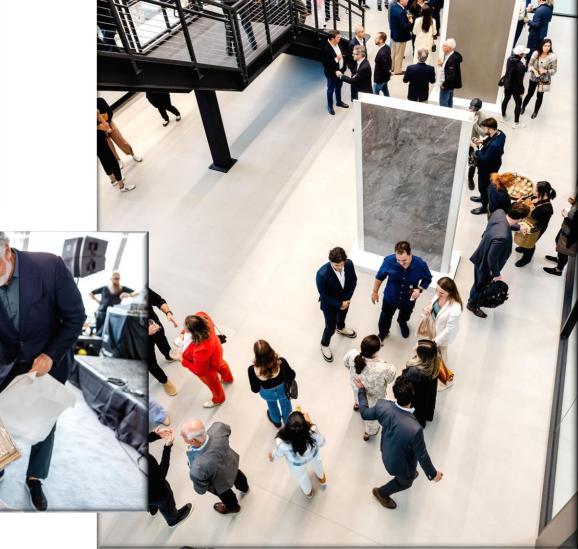
Instituições financeiras



Acionistas



Membros da Administração





Cersaie 2023

Importante participação da Portobello na principal feira de revestimentos do mundo

42 países representados

+ de 90 mil clientes passaram pela feira

+ de 100 clientes internacionais atendidos



Posicionamento Portobello

Qualidade Design Inovação Serviço

Lançamentos

Alta Tecnologia
Acabamento | Superfícies
Grandes formatos





Perspectivas 2023

Desempenho do Grupo continua forte mantendo consistência na evolução trimestral



Produção

- Início da produção da fábrica da Portobello America
- Utilização da capacidade produtiva e eliminação do custo de ociosidade



Vendas

- Avanços no modelo de distribuição no mercado norte-americano
 - Ganhos das aquisições de lojas da PBShop de 2022 sendo capturados
- Retomada em Revenda e Engenharia



Custos e Despesas

- Recuperação das margens brutas, principalmente pela entrada da fábrica dos EUA
- Manutenção da gestão rigorosa de custos e despesas operacionais

Perspectivas 2023

Desempenho do Grupo continua forte mantendo consistência na evolução trimestral



EBITDA

Manutenção da Margem EBITDA comparável em 2023 aos patamares históricos com retomada, ainda lenta, do setor de revestimentos cerâmicos



CapEx

 Estimativa mais próxima a R\$ 330 milhões*, com foco em projetos estratégicos



Fluxo de Caixa

Expectativa de redução da alavancagem nos próximos meses

Ações em curso de alongamento e reperfilamento da dívida

Disciplina na gestão financeira com manutenção do CCC, em linha ao desempenho no final de 2022. Principal pressão em 2023 é a operação dos Estados Unidos.



Relações com Investidores

John Suzuki Diretor Presidente

Rosangela Sutil de Oliveira Vice-Presidente de Finanças e Relações com Investidores

Andrés López
Gerente de Relações
com Investidores

Renato Dias Dzierva Coordenador de Relações com Investidores

Camila de Sousa Limas Analista de Relações com Investidores

dri@portobello.com.br ri.portobello.com.br